Midiendo Riesgo de Desastres

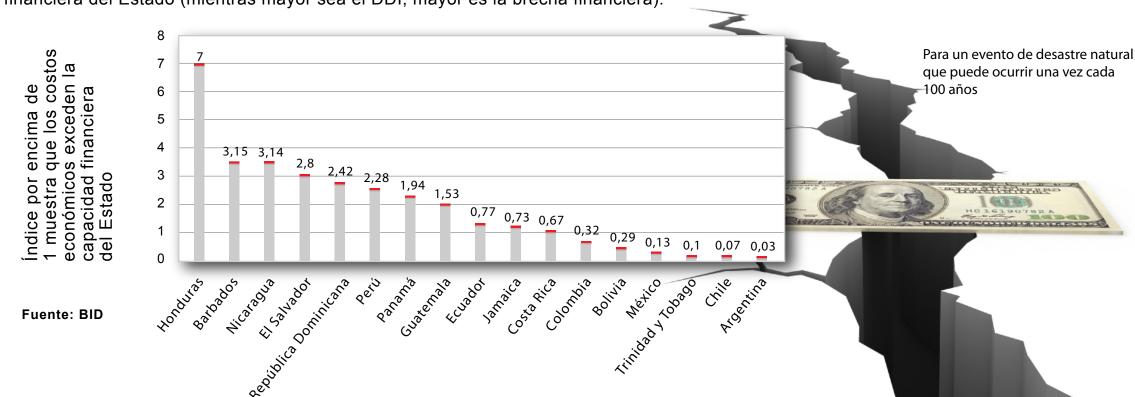
Pérdidas económicas causadas por desastres naturales en América Latina y el Caribe 1900-2009 (en US\$ millones)

Durante el siglo pasado, el crecimiento demográfico, la urbanización no planificada, la sobreexplotación de los recursos naturales y los efectos del cambio climático, han aumentado dramáticamente los costos económicos de los desastres naturales en América Latina y el Caribe, lo que subraya la necesidad que tienen los países para gestionar mejor estos riesgos.



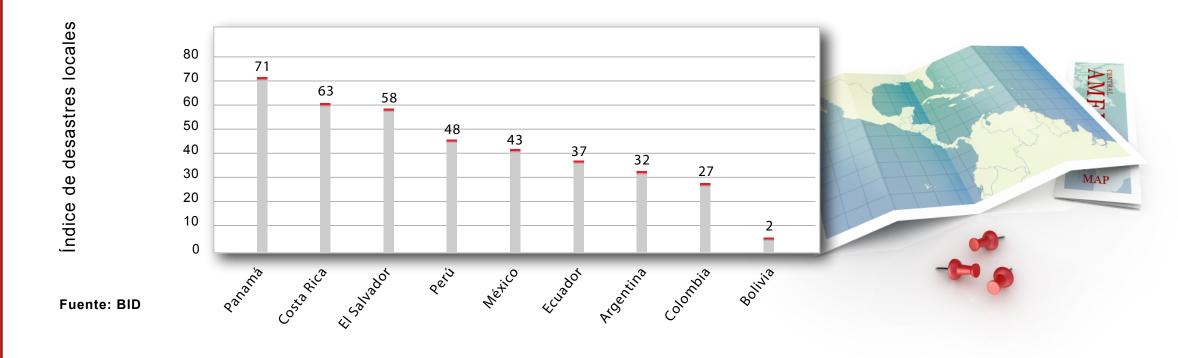
Índice de Déficit por Desastre (2008)

El Índice de Déficit por Desastre (DDI, según sus siglas en inglés) muestra las potenciales pérdidas económicas que los países pueden padecer y la capacidad financiera de sus gobiernos para enfrentar esos costos. Mide la capacidad del Estado para pagar a fin de recuperarse de las pérdidas económicas, en caso que un evento catastrófico —semejante a los que pueden ocurrir una vez cada 50, 100 o 500 años— llegara a suceder en 2008. Un DDI superior a 1,0 indica pérdidas económicas que exceden la capacidad financiera del Estado (mientras mayor sea el DDI, mayor es la brecha financiera).



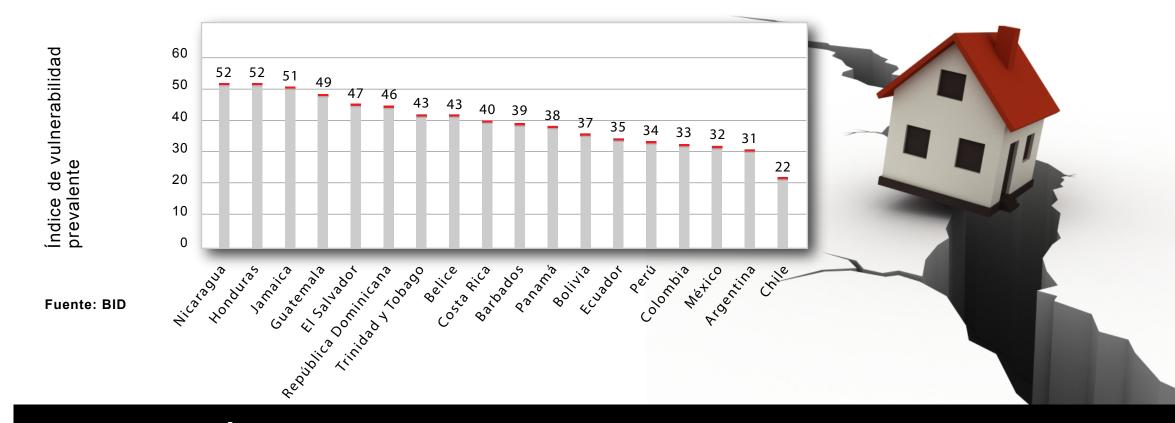
Índice de Desastres Locales (2001-2005)

El Índice de Desastres Locales (LDI, según sus siglas en inglés) evalúa los riesgos sociales y ambientales derivados de los desastres recurrentes de pequeña escala, a partir de las cifras de pérdidas humanas, el número de personas afectadas y los daños producidos a viviendas y cultivos. Mide la propensión de los países a sufrir este tipo de desastres y su impacto acumulativo sobre el desarrollo. Un índice por debajo de 20 implica una alta concentración de pequeños desastres en pocas áreas locales. Un indicador entre 20 y 50 indica una tendencia normal y uno por encima de 50 indica que la mayoría de las zonas del territorio de un país sufren pequeños desastres.



Índice de Vulnerabilidad Prevalente (2007)

El Índice de Vulnerabilidad Prevalente (PVI, según sus siglas en inglés) mide la fragilidad y la exposición de la actividad humana y económica en las zonas expuestas a desastres y la capacidad social y humana para absorber los impactos de los desastres. Los tres indicadores compuestos que conforman este índice consideran factores como el crecimiento demográfico, la densidad de población, la pobreza y el desempleo, la degradación del suelo causada por la acción humana, el equilibrio de género, el gasto social y el seguro de la infraestructura y la vivienda. Un índice de 20 o menos indica un bajo nivel de vulnerabilidad, mientras que un índice de entre 20 y 40 indica un nivel medio. Un indicador entre 40 y 80 muestra una alta vulnerabilidad.



Índice de Gestión de Riesgos ante Desastres (2008)

El Índice de Gestión de Riesgos (RMI, según sus siglas en inglés) mide el desempeño de un país en la gestión de riesgos. Combina varias medidas para evaluar la capacidad para identificar y reducir los riesgos, responder y recuperarse de las catástrofes, así como para proporcionar protección financiera y realizar una transferencia del riesgo. Un índice por debajo de 50 se considera insatisfactorio; un número entre 50 y 75 se considera satisfactorio y un índice por encima de 75 se considera excepcional.

